



## Sales Account Manager (M/W/D) in Vollzeit, Raum Stuttgart

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt

### Deine Aufgaben:

Wir suchen zur Erweiterung unseres Teams einen IT-Vertriebsbeauftragten für den Großraum Stuttgart. Das spannende und wachsende IT-Sicherheitsumfeld bietet Dir die Möglichkeit schnell erfolgreich zu werden.

- ✔ Neukundengewinnung
- ✔ Betreuung der Bestandskunden
- ✔ Koordination von Anfragen und Aufgaben
- ✔ Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen

### Erfahrung und Wissen im Bereich:

- ✔ Aktuelle IT-Technologie
- ✔ IT-Sicherheitslösungen
- ✔ Managed Services
- ✔ Verhandlung und Gesprächsführung



### Das bieten wir:

- ✔ Flexible Arbeitszeiten
- ✔ Ein junges und offenes Umfeld
- ✔ Einbringen eigener Ideen
- ✔ Leistungsorientierte Vergütung
- ✔ Qualifizierung für die Teamleitung
- ✔ Dienstwagen nach Vereinbarung

### Let's do it. Jetzt bewerben!

Du möchtest Dich bewerben oder hast Fragen?

Melde Dich einfach per Mail oder telefonisch:

0711 400556 00 | [info@vimopro.de](mailto:info@vimopro.de)

Weitere Informationen unter:  
[vimopro.de/job](http://vimopro.de/job)

